

Circular nº 19/2023

El curso se realizará online en el Aula virtual de la Agrupación Territorial 8ª, en directo a través de la plataforma www.campusauditores.com. Es necesario asistir al 80% de las sesiones para su homologación.

“PROCESOS DE DUE DILIGENCE”

Fecha del Curso:

1ª Edición: 5 y 6 de junio de 2023 (9:30 a 13:30) [ENLACE INSCRIPCIÓN](#)

2ª Edición INTENSIVA: 5 de julio de 2023 (9:30 a 13:30) [ENLACE INSCRIPCIÓN](#)

Fecha Límite de Inscripción:

1ª Edición: 31 de mayo de 2023

2ª Edición: 30 de junio de 2023

(No se admitirán solicitudes de inscripción una vez esté finalizado el plazo).

Derechos de inscripción:

BOLSA DE HORAS: Este curso se puede adquirir a través de la bolsa de horas del ICJCE. (Información sobre el acceso a la Bolsa de Horas 2022/2023) [ENLACE CIRCULAR](#)

OTRAS INSCRIPCIONES:

PRIMERA EDICION

- Censores Jurados de Cuentas y Colaboradores Inscritos en el Registro de colaboradores del ICJCE: 120 euros.
- Otras Inscripciones: 240 euros

SEGUNDA EDICION INTENSIVA:

- Censores Jurados de Cuentas y Colaboradores Inscritos en el Registro de colaboradores del ICJCE: 60 euros.
- Otras Inscripciones: 120 euros

La inscripción quedará registrada cuando se envíe el justificante de ingreso en la Cta. Bancaria: ES21 2085 5202 7903 3212 7737

Homologación: 8 horas en Contabilidad ICAC / REC

Ponentes:

Eric Monsó de la Mota. Socio Corporate Finance PwC

Jordi Prat Canadell. Group CFO & Corporate Development Director de Miguel y Costas

OBJETIVOS:

El objetivo de este curso es proporcionar una visión global sobre el Due Diligence, entender su objetivo, quien lo realiza y en qué momento es de utilidad para una empresa dentro de un proceso de transacción.

Las principales preguntas que pueden haber surgido en un proceso de transacción y que pretende responder el due diligence son:

- ¿Estamos pagando el precio adecuado?
- ¿Podré retener al personal clave?
- ¿Se puede crear o mantener valor por encima del precio pagado por la empresa objetivo?
- ¿Cuáles son los riesgos que afectan a la transacción?
- ¿Es posible la integración de la sociedad?
- ¿Existen pasivos ocultos no registrados en la contabilidad?
- ¿Perderemos clientes si llevamos a cabo la operación?

Para cumplir con estos objetivos, el curso se realizará bajo un enfoque práctico sobre los análisis más típicos y recurrentes en un proceso de due diligence, la interpretación de sus resultados y las potenciales implicaciones que puede tener para cada uno de los grupos de interés en un proceso de compraventa

INDICE:

- Qué es un due diligence
- Cuando se realiza un due diligence dentro de un proceso de transacción y las implicaciones del due diligence en el mismo.
- Quien es el cliente de un due diligence.
- Tipologías de due diligence: i) due diligence de compra (financiero, operacional, fiscal, legal, laboral, medioambiental); ii) vendor due diligence; iii) IBR.
- Due diligence financiero:
 - Calidad del Ebitda
 - Calidad de la Deuda Neta
 - Capital Circulante
 - Off-balance sheet ítems
 - Proyecciones (sensibilidades/ upsides & vulnerabilities).